

“Dumnezeu m-a ajutat să întâlnesc oameni minunați care mi-au dat senzația că drumul emigrării poate fi ușurat cumva!”

Interviu cu Luciana Constantinescu, agentă Real Estate în orașul Calgary, provincia Alberta, Canada

- *Vă rugăm să ne spuneți când și în ce împrejurări ați emigrat în Canada.*

- Am venit în Canada în februarie, 2002. Am cochetat cam nouă ani cu gândul de-a veni aici, până când în final ne-am decis să emigram. Motivele au fost multiple și am decis că este mai bine pentru noi și fiul nostru dacă vom proceda astfel.

- *Vă rugăm să ne descrieți un scurt istoric al activității dvs. profesionale din Canada.*

- Inceputul, ca pentru mulți români care vin aici, n-a fost ușor. Este bariera culturală în care cunoașterea și folosirea limbii engleze înseamnă cu totul altceva atunci când trebuie să devină un mod de viață de care depinde câștigarea existenței. Studiasem limba engleză în școală, mult timp în urmă, dar când am fost pusă în situația să mă descurc zi de zi vorbind, asta n-a fost deloc ușor. Nu cunoșteai bine limba engleză, nu aveai curajul să ceri o slujbă, nu puteai avea o slujbă că nu aveai “experiența canadiană”- cercul vicios. Am avut totuși șansa să întâlnesc oameni, canadieni și români, care m-au ajutat. Am început ca “sales asociate” (vânzătoare) la magazinul “Laura Petites”, unde a contat experiența de-a lucra cu publicul avută în România. Li mulțumesc și pe această cale managerii Varen Chanski care m-a ajutat enorm în a câștiga încrederea de a vorbi (la telefon sau cu clienții). Am cunoscut apoi un realtor Canadian (olandez de origine), Bill Boot, cu care ne-am cumpărat prima locuință în Canada (destul de repede pentru că nu eram mare amatoare să plătesc chirie). Bill m-a întrebat cu ce m-am ocupat în România (sunt economist de profesie și am avut propria firmă de comerț. A fost foarte impresionat de ceea ce i-am povestit și mi-a propus să studiez pentru Real Estate și apoi să lucrăm împreună (el având 65 de ani și dorind să petreacă mai mult timp cu familia). A trebuit să mă sune timp de trei săptămâni de două-trei ori pe zi să mă determine să mă duc. Eram speriată că va trebui să vorbesc mult cu clienții în engleză și să lucrez sub comision. Am început să lucrăm împreună din aprilie, 2003 până în octombrie, 2003 când s-a îmbolnăvit și a murit. Bill cu soția lui, Charlotte ne-au fost ca niște părinți. Din acel moment am lucrat singură până în ianuarie, 2006 când volumul mare de muncă pe care îl cerea standardul la care vroiam eu să lucrez, mi-a impus să angajez un “office assistant”. Numele ei este Dana Truta. Ea a preluat partea de office și partea de reclamă, plus că mă ajută în multe alte aspecte ale muncii de realtor. Nu este o profesie ușoară dacă o faci la standarde înalte. Este multă muncă cu oamenii, trebuie să investești mulți bani ca să ajungi să fii cunoscut și recunoscut.

- *Care credeți că sunt calitățile necesare unui REALTOR din Canada?*

- Cele mai importante calități în acest business sunt: să știi să ascuți părerile și dorințele clienților; cunoștințe solide în domeniu, să fii un puternic negociator, perseverență și răbdare.

- *Ce impedimente întâlniți în această profesie?*

- Ooo....! Este o meserie care te consumă mult fizic și intelectual. Incepi ziua de dimineață cu munca de office și nu știi când ajungi acasă seara. Deci cel mai mare inconvenient e faptul că petreci foarte puțin timp cu familia și prietenii. Ca să arăți case, să faci asta în timpul liber al clienților, adică seara și weekend-urile. Intre timp, trebuie să fii informat și să petreci mult timp în fața calculatorului. Când cineva m-a întrebat ce fac în timpul liber și Tudor, baiatul meu, era prezent, el a răspuns în locul meu cu o întrebare: “Care timp liber?”. De fapt nu este chiar așa de rău pentru mine pentru că-mi place ceea ce fac, familia mea însă, ar dori să petrecem mai mult timp împreună. Oricum, susținerea și înțelegerea lor

mă ajută foarte mult în muncă.

- *Ce vă place totuși să faceți în puținul timp liber pe care-l aveți?*

- Imi place să merg să admir frumusețile acestei țări, mergem la munte când avem ocazia. Imi place să citesc și din când în când să vizionez câte un film. Imi place să am grijă de florile mele (am o grădină foarte frumoasă). Incerc să-mi mențin și condiția fizică mergând la sala de sport sau facându-mi exercițiile acasă. Imi place să mă întâlnesc cu prietenii. M-am implicat și în activitatea Asociației Culturale Românești din Calgary.

- *Care sunt punctele de atracție turistică pe care le recomandați celor care ar intenționa să viziteze provincia Alberta?*

- Kananasky Country, Lake Louise, Jasper National Park, Banff, Johnstone Canyon, Drumheller, Heritage Park, Calgary Tower, Calgary Zoo. Alberta este foarte frumoasă.

- *Care sunt planurile dvs de viitor?*

- Imi doresc să fiu sănătoasă mai întâi de toate. Pe plan profesional, 2006 mi-a adus mari satisfacții. Am fost de câteva ori între primii 100 de agenți RE/MAX în Vestul Canadei și constant în "top ten" la "RE/MAX CENTRAL REAL ESTATE" (care este cotate ca cel mai bun office RE/MAX din lume). Imi doresc ca în anul acesta (2007) să fiu între primii 100 de agenți în toată Canada. Pe plan personal, îmi doresc ca fiul meu să intre la Universitate și eu să am ceva mai mult timp pe care să-l petrec cu el și cu soțul meu.

- *Vă rugăm să adresați acum câteva gânduri pentru cititorii revistei "Romanian Times".*

- Dumnezeu m-a ajutat ca să întâlnesc oameni minuați care mi-au dat senzația că drumul emigrării poate fi ușurat cumva. Le doresc cititorilor dvs să aibă parte de prieteni adevărați, să fie înconjurați de oameni care să-i ridice spiritual și să învețe să se bucure de fiecare clipă a vieții.

Interviu realizat de *Octavian Curpaș*